

Spis treści

Wprowadzenie

Rozdział 1. Ekonomiczno-instytucjonalne uwarunkowania bankructw i upadłości

- 1.1. Upadłości przedsiębiorstw w kontekście ekonomii kryzysu - Elżbieta Mączyńska
- 1.2. W poszukiwaniu symptomów zagrożenia upadłością - Dorota Appenzeller
- 1.3. Zalety i ograniczenia modeli prognozowania zagrożenia przedsiębiorstw upadłością - Błażej Prusak
- 1.4. Weryfikacja skuteczności metod statystycznych w prognozowaniu upadłości firm na próbie niezbilansowanej - Tomasz Korol
- 1.5. Efektywność postępowań upadłościowych - Sylwia Morawska
- 1.6. Składowe Cyklu Konwersji Gotówki na trzy lata przed ogłoszeniem upadłości polskich przedsiębiorstw - Paweł Antonowicz

Rozdział 2. Podatki w upadłości

- 2.1. Opodatkowanie wierzytelności w postępowaniu upadłościowym - Marcin Jamróży
- 2.2. Upadłość a opodatkowanie holdingów - Dominik Gajewski

Rozdział 3. Upadłość a instytucje finansowe

- 3.1. Upadłość agencji celnych - Ewa Gwardzińska
- 3.2. Suggestions of Legislative Changes in the Scope of Procedures of the Bankruptcy and Reorganization Law in the Area of the Financial Market - Sebastian Skuza

Rozdział 4. Regulacje prawne a upadłość

- 4.1. Rehabilitation Proceedings and Company Value - Piotr Masiukiewicz

4.2. Upadłość spółki jako przyczyna wykluczenia akcji z notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie - Agata Adamska

4.3. Likwidacja a upadłość przedsiębiorstw w Polsce - Aneta Ptak-Chmielewska

4.4. Upadłość likwidacyjna - wpływ procedur, regulacji i praktyk upadłościowych na możliwość sanacji przedsiębiorstwa - Małgorzata Anisimowicz

4.5. Model odpowiedzialności karnej zastępczej na gruncie prawa upadłościowego i naprawczego - Paweł Libertowski

4.6. Sprawozdawczość finansowa jednostek w upadłości - Anna Godlewska

4.7. Potrzeba zmian w zakresie określania rynkowej wartości majątku przedsiębiorstw w aspekcie ich niewypłacalności i procedur składania wniosków o upadłość przez dłużników - Przemysław Wardyn

4.8. Praktyczne aspekty stosowania prawa upadłościowego ze szczególnym uwzględnieniem problemów niewypłacalnych przedsiębiorców na etapie zgłoszenia wniosku o ogłoszenie upadłości - Justyna Wilczyńska-Baraniak

Rozdział 5. Doświadczenia innych państw w regulacjach prawa upadłościowego

5.1. Regulation of the New Insolvency Proceedings in the Czech Republic - Kristyna Chalupecka

5.2. Conflict Regulation of Across-the-Border Insolvency - Irina Getman-Pavlova

5.3. A New Prospective for Saving Companies Intrinsic Value (The Italian Experience) - Luigi Lai

5.4. Institutional Economics of Co-operation and the Political Economy of Trust - Jose G. Vargas-Hernandez

5.5. [???