

Spis treści

Wprowadzenie

CZĘŚĆ I - UPADŁOŚCI PRZEDSIĘBIORSTW - ASPEKTY OGÓLNOTEORETYCZNE I GLOBALNE

1. Upadłości przedsiębiorstw w kontekście dysfunkcji gospodarki globalnej (Elżbieta Mączyńska)

- 1.1. Wstęp
- 1.2. Podstawowe założenia analityczne
- 1.3. Podłoże i ekonomia kryzysów
- 1.4. Nieład gospodarczy. Globalnie naruszona równowaga
- 1.5. Regulacje ustrojowe
- 1.6. Dysfunkcje wyceny wartości przedsiębiorstw i ich majątku - jako czynnik upadłości
- 1.7. Podsumowanie

2. Teoretyczne podstawy i efektywnościowe aspekty dźwigni finansowej w procesie naprawczym (Piotr Masiukiewicz, Mateusz Nowak)

- 2.1. Wstęp
- 2.2. Problemy teoretyczne dźwigni finansowej
 - 2.2.1. Rola dźwigni w budowie wartości firmy
 - 2.2.2. Ryzyko dźwigni
 - 2.2.3. Dźwignia a kryzys finansowy
 - 2.2.4. Międzynarodowy efekt domina a dźwignia finansowa
 - 2.2.5. Odzyskiwanie wierzytelności a zatory płatnicze
 - 2.2.6. Regulacje prawne dźwigni finansowej
- 2.3. Modele dźwigni finansowych procesu naprawczego i ich efektywność
 - 2.3.1. Pomoc restrukturyzacyjna instytucji bankowych
 - 2.3.2. Fundusz Ministerstwa Skarbu Państwa
 - 2.3.3. Pomoc innych podmiotów
- 2.4. Przegląd metod estymacji poziomu dźwigni finansowej i monitoringu finansowego programu naprawczego
 - 2.4.1. Ryzyko braku efektywności dźwigni finansowej w procesie naprawczym
 - 2.4.2. Poziom dźwigni i efektywność pomocy
 - 2.4.3. Metody stress-testów w ocenie efektywności procesów naprawczych
- 2.5. Podsumowanie

3. Przedsiębiorstwo a ryzyko bankructwa w kontekście doświadczeń gospodarki globalnej. Propozycja konceptualizacji ujęcia teoretycznego na tle przykładów przedsiębiorstw (Marcin Wojtysiak-Kotlarski)

- 3.1. Wstęp
- 3.2. Bankructwo, upadłość, kryzys jako etapy w cyklu życia przedsiębiorstwa
- 3.3. Synteza analizy przykładów przedsiębiorstw z gospodarki światowej
- 3.4. Propozycja ramowego ujęcia konceptualnego bankructwa, upadłości i sytuacji kryzysowych. Uwarunkowania egzogeniczne i endogeniczne
- 3.5. Podsumowanie. Uwagi dotyczące dalszych badań

4. Identyfikacja czynników niepewności w działalności przedsiębiorstwa (Daniel Jabłoński)

- 4.1. Niepewność w działalności przedsiębiorstwa
- 4.2. Klasyfikacja niepewności
- 4.3. Niepewność jako szansa
- 4.4. Zarządzanie niepewnością
- 4.5. Czynniki niepewności w działalności przedsiębiorstw
- 4.6. Wnioski
- 4.7. Rekomendacje

5. Znaczenie ubezpieczeń w zarządzaniu wierzytelnościami handlowymi przedsiębiorstw (Mateusz Szafrąński-Sałajczyk, Ewa Wierzbicka)

- 5.1. Wstęp
- 5.2. Przyczyny powstawania zatorów płatniczych i utraty płynności
- 5.3. Wzrost w Polsce wartości przeterminowanych należności
- 5.4. Koniunktura w Europie a należności przeterminowane
- 5.5. Zatory płatnicze w Polsce na tle krajów UE
- 5.6. Należności przedsiębiorstw w Polsce na podstawie raportu Krajowego Rejestru Długów
- 5.7. Zarządzanie należnościami a kredyt kupiecki
- 5.8. Ubezpieczenie kredytu kupieckiego
- 5.9. Znaczenie działań prewencyjnych w zarządzaniu ryzykiem należności
- 5.10. Podsumowanie

CZĘŚĆ II

- EKONOMICZNA ANALIZA PRAWA UPADŁOŚCIOWEGO I NAPRAWCZEGO W POLSCE NA TLE INNYCH KRAJÓW UNII EUROPEJSKIEJ

6. Bariery procesów naprawczych a zmiany regulacyjne (Piotr Masiukiewicz, Mateusz Nowak)

- 6.1. Wstęp
- 6.2. Pojęcia restrukturyzacji i naprawy
- 6.3. Bariery procesów naprawczych w Polsce
 - 6.3.1. Bariery prawne
 - 6.3.2. Bariery ekonomiczne
 - 6.3.3. Nieprecyzyjne kryteria wszczęcia sądowego postępowania naprawczego
- 6.4. Propozycje zmian instytucjonalnych, nowych kryteriów postępowania naprawczego i dźwigni finansowej w świetle badań
 - 6.4.1. Procesy naprawcze w świetle badań TNS Pentor
 - 6.4.2. Badanie aspektów prawno-ekonomicznych procesu naprawczego - panel delficki
- 6.5. Rekomendacje
 - 6.5.1. Zarys modelu wsparcia instytucjonalnego procesów naprawczych
 - 6.5.2. Propozycje legislacyjne
- 6.6. Podsumowanie

7. Zbliżenie ustawodawstwa - dotychczasowe efekty i wyzwania (Paulina Kupis, Katarzyna Zaniewska)

- 7.1. Wstęp
- 7.2. Statystyki dotyczące upadłości oraz efektywności postępowań upadłościowych w Polsce na tle doświadczeń unijnych
- 7.3. System prawa upadłościowego w Unii Europejskiej
- 7.4. Problemy wynikające z rozbieżności w prawodawstwie upadłościowym w wybranych państwach UE
- 7.5. Celowość zbliżania ustawodawstw z zakresu prawa upadłościowego
- 7.6. Podsumowanie

8. Instytucja upadłości a odpowiedzialność menedżerów - badanie polskiej praktyki sądowej na tle rozwiązań w krajach Unii Europejskiej (Sylwia Morawska, Anna Czapracka)

8.1. Wstęp

8.2. Generalne uwagi

8.3. Kontekst ekonomiczny upadłości

8.4. Mechanizmy ochrony interesów wierzycieli w prawie spółek a odpowiedzialność menedżerów

8.5. Reżimy odpowiedzialności prawnej menedżerów

8.5.1. Odpowiedzialność cywilna - ramy prawne

8.6. Analiza prawno-porównawcza modelu sankcji cywilnych w ustawodawstwach europejskich

8.7. Odpowiedzialność karna w ujęciu prawnoporównawczym

8.7.1. Ramy prawne

8.8. Warunki skuteczności reżimów odpowiedzialności menedżerów z tytułu wrongful trading, a dopuszczalne ryzyko

8.9. Analiza skuteczności bodźców prawnych wobec przedsiębiorców w kryzysie finansowym

8.10. Podsumowanie

9. Efektywność postępowań upadłościowych z perspektywy akcjonariuszy spółek publicznych (Agata Adamska)

9.1. Wstęp

9.2. Typologia akcjonariuszy spółek publicznych

9.3. Rola akcjonariuszy w postępowaniu upadłościowym w Polsce na tle tendencji światowych

9.4. Ocena efektywności postępowań upadłościowych

9.5. Procesy upadłościowe w spółkach publicznych w latach 2006-2010

9.6. Podsumowanie

10. Nadzór korporacyjny a procedury upadłości przedsiębiorstw (Leszek Dubicki)

10.1. Wstęp

10.2. Czynniki wewnętrzne

10.2.1. Oczekiwania wobec służb księgowo-finansowych i kierunki zmian

10.2.2. Warunki funkcjonowania służb finansowo-księgowych

10.2.3. Kontrola wewnętrzna i audyt wewnętrzny w przedsiębiorstwie

10.2.4. Władze przedsiębiorstwa

10.3. Czynniki zewnętrzne

10.3.1. Standardy rachunkowości

10.3.2. Agencje ratingowe, banki inwestycyjne, doradcy i biegli rewidenci

10.4. Podsumowanie

11. Niewypłacalność państw Unii Europejskiej na przykładzie Irlandii i Grecji - wnioski i zalecenia dla Polski (Robert Sasin)

11.1. Wstęp

11.2. Główne przyczyny i oznaki niewypłacalności państw

11.3. Problemy Irlandii i Grecji - geneza, skutki, przeciwdziałanie

11.3.1. Irlandia - pęknięta bańka, czyli przerwany sen celtyckiego tygrysa

11.3.2. Współczesna tragedia grecka

11.4. Model MFW do wczesnego ostrzegania o kryzysie zadłużeniowym według P. Manasse'a i N. Roubiniego

11.5. Odporność Polski na zagrożenie niewypłacalnością według modelu MFW

11.6. Rekomendacje dla Polski na rzecz uniknięcia niewypłacalności

11.7. Działania na rzecz ograniczania zagrożenia niewypłacalnością w Unii Europejskiej

11.8. Podsumowanie

12. Przejęcia przedsiębiorstw zagrożonych bankructwem w Unii Europejskiej - kontekst rynkowy oraz doświadczenia polskie i zagraniczne (Monika Kleinrok)

12.1. Wstęp

12.2. Klimat dla przejęć upadających przedsiębiorstw po kryzysie

12.3. Specyfika przejęć przedsiębiorstw w złej kondycji finansowej

- 12.4. Praktyki przejęć w Polsce i Europie
 - 12.4.1. Boryszew, przejęcie Maflow
 - 12.4.2. Font Salem, przejęcie Drinkin
 - 12.4.3. Faurecia, przejęcie Plastal
 - 12.4.4. Bioeton, przejęcie BDK Biodiesel Kyritz
- 12.5. Podsumowanie

13. Statystyka procesów upadłościowych i naprawczych przedsiębiorstw w Polsce na tle krajów europejskich (Aneta Ptak-Chmielewska)

- 13.1. Wstęp
- 13.2. Polska na tle Europy
- 13.3. Skutki kryzysu w Europie Środkowo-Wschodniej
- 13.4. Prognoza
- 13.5. Upadłości przedsiębiorstw w Polsce
- 13.6. Upadłości przedsiębiorstw według branż
- 13.7. Upadłości przedsiębiorstw według form własności
- 13.8. Upadłości przedsiębiorstw według regionów w Polsce
- 13.9. Upadłości transgraniczne
- 13.10. Podsumowanie

CZĘŚĆ III

- UPADŁOŚCI PRZEDSIĘBIORSTW - STUDIA PRZYPADKÓW

14. Restrukturyzacja naprawcza firm w Unii Europejskiej z wykorzystaniem dźwigni finansowej - case study (Piotr Masiukiewicz, Mateusz Nowak)

- 14.1. Wstęp
- 14.2. Wykorzystanie dźwigni finansowej a potencjalne zagrożenia działalności przedsiębiorstwa w firmie Porsche
 - 14.2.1. Rozwój i kryzys Porsche
 - 14.2.2. Proces przejęcia
- 14.3. Program naprawczy General Motors
 - 14.3.1. Narastanie kryzysu
 - 14.3.2. Koncepcje i instrumenty pomocy w realizacji programu naprawczego
 - 14.3.3. Pierwsze efekty programu naprawczego
- 14.4. Podsumowanie

15. Zarządzanie ryzykiem regulacyjnym w sektorze energetyki odnawialnej (Stanisław Kasiewicz)

- 15.1. Wstęp
- 15.2. Pojęcie i znaczenie ryzyka regulacyjnego w przemyśle energetycznym
- 15.3. Ryzyko regulacyjne w sektorze OZE
- 15.4. Ryzyko modelu biznesowego
- 15.5. Ryzyko technologiczne
- 15.6. Ryzyko inwestycyjne
- 15.7. Podsumowanie

16. Spektakularne przypadki upadłości i naprawy case study spółki "MONNARI TRADE" S.A. (Hanna Sokół)

- 16.1. Wstęp
- 16.2. Geneza i przełomowe wydarzenia w historii spółki
- 16.3. Struktura własności i władzy
- 16.4. Przedmiot i skala działalności
- 16.5. Analiza otoczenia rynkowego
- 16.6. Analiza ekonomiczno-finansowa spółki

- 16.7. Przyczyny upadłości
- 16.8. Wskaźniki ostrzegające przed bankructwem
- 16.9. Procedury upadłościowe i naprawcze. Harmonogram i wybrane zdarzenia
- 16.10. Druga szansa - program naprawczy
- 16.11. Wnioski i rekomendacje

17. Upadłości biur podróży w Polsce (Paweł Dec)

- 17.1. Wstęp
- 17.2. Uwarunkowania prawne oferowania usług turystycznych w Polsce
- 17.3. Statystyka podmiotów turystycznych w Polsce
- 17.4. Ocena kondycji rynku biur podróży w Polsce
- 17.5. Analiza przypadków upadłości biur podróży w Polsce
 - 17.5.1. Upadłość Biura Podróży Kopernik sp. z o.o.
 - 17.5.2. Upadłość Selectours & Telemac
 - 17.5.3. Upadłość Orbis Travel
- 17.6. Podsumowanie i wnioski

WNIOSKI I REKOMENDACJE

18. Wnioski i rekomendacje (Elżbieta Mączyńska)

Aneks

19. Statystyka upadłości w Polsce i na świecie w latach 1997-2011 (Paweł Dec)

- 19.1. Wstęp
- 19.2. Statystyka upadłości w Polsce w latach 1997-2011
- 19.3. Statystyka upadłości na świecie
 - 19.3.1. Europejska statystyka upadłości
 - 19.3.1.1. Dane Eurostatu
 - 19.3.1.2. Dane Euler Hermes
 - 19.3.1.3. Dane firmy Creditreform
 - 19.3.2. Statystyka upadłości w Stanach Zjednoczonych
 - 19.3.3. Globalny wskaźnik upadłości
 - 19.3.4. Upadłość w raportach Doing Business
- 19.4. Podsumowanie

Bibliografia

Spis tabel i rysunków

Wykaz publikacji wyników badań prowadzonych przez zespół Kolegium Nauk o Przedsiębiorstwie SGH na temat bankructw i upadłości przedsiębiorstw