

*Partnerstwo publiczno-prywatne
jako metoda wykonania zadań publicznych*
Agnieszka Cenkier

Spis treści

Wstęp

CZĘŚĆ I. POJĘCIA I PROBLEMY PARTNERSTWA PUBLICZNO-PRYWATNEGO W UJĘCIU OGÓLNYM I PORÓWNAWCZYM

1. Zadania i wydatki publiczne a potrzeby społeczne

- 1.1. Istota zadań publicznych
- 1.2. Istota i cel wydatków publicznych
- 1.3. Rozmiary i struktura wydatków publicznych

2. Charakterystyka partnerstwa publiczno-prywatnego

- 2.1. Geneza partnerstwa publiczno-prywatnego
- 2.2. Interpretacja pojęcia partnerstwa publiczno-prywatnego.
Przykłady definicji
- 2.3. Istota partnerstwa publiczno-prywatnego
- 2.4. Partnerstwo publiczno-prywatne jako alternatywna metoda
wykonywania zadań publicznych

3. Podstawy prawne partnerstwa publiczno-prywatnego

- 3.1. Uwagi wstępne
- 3.2. Usytuowanie przepisów regulujących funkcjonowanie
partnerstwa publiczno-prywatnego w systemie prawnym
państwa
- 3.3. Zmiany otoczenia prawnego partnerstwa publiczno
prywatnego

4. Podział zadań i ryzyka w projektach partnerstwa publiczno-prywatnego

- 4.1. Podział zadań w projektach partnerstwa publiczno-
prywatnego
 - 4.1.1. Uwagi wstępne

- 4.1.2. Zadania sektora publicznego w partnerstwie publiczno-prywatnym
- 4.1.3. Zadania sektora prywatnego w partnerstwie publiczno-prywatnym
- 4.2. Podział ryzyka w projektach partnerstwa publiczno-prywatnego
 - 4.2.1. Uwagi wstępne
 - 4.2.2. Podział ryzyka w ujęciu Komisji Europejskiej
 - 4.2.3. Podział ryzyka w ujęciu Eurostatu
 - 4.2.4. Dorobek prawny dotyczący podziału ryzyka w projektach partnerstwa publiczno-prywatnego w Polsce

5. Zakres zastosowania partnerstwa publiczno-prywatnego

- 5.1. Ograniczenia w stosowaniu partnerstwa publiczno-prywatnego
- 5.2. Obszary zastosowania partnerstwa publiczno-prywatnego
- 5.3. Perspektywy zastosowania partnerstwa publiczno-prywatnego

6. Value for money jako kryterium oceny opłacalności projektów partnerstwa publiczno-prywatnego

- 6.1. Uwagi wstępne
- 6.2. Zagadnienie opłacalności w partnerstwie publiczno-prywatnym w wybranych państwach. Przykłady definicji opłacalności
- 6.3. Zagadnienie opłacalności w partnerstwie publiczno-prywatnym w Polsce
- 6.4. Narzędzia oceny opłacalności projektów partnerstwa publiczno-prywatnego
 - 6.4.1. Uwagi wstępne
 - 6.4.2. Public Private Scan
 - 6.4.3. Public Private Comparator
 - 6.4.4. Public Sector Comparator

7. Zagadnienie standaryzacji w partnerstwie publiczno-prywatnym

- 7.1. Uwagi wstępne
- 7.2. Umowa partnerstwa publiczno-prywatnego

7.3.Standaryzacja rozwiązań w partnerstwie publiczno-prywatnym na przykładzie wybranych państw

8.Finansowanie projektów partnerstwa publiczno-prywatnego

8.1.Uwagi wstępne

8.2.Środki publiczne w finansowaniu partnerstwa publiczno-prywatnego

8.3.Środki z budżetu Unii Europejskiej w finansowaniu partnerstwa publiczno-prywatnego

8.4.Środki prywatne w finansowaniu partnerstwa publiczno-prywatnego

8.4.1.Projectfinance

8.4.2.Kapitał własny

8.4.3.Kapitał dłużny

8.5.Opłacalność projektów partnerstwa publiczno-prywatnego jako warunek rozwoju rynku partnerstwa publiczno-prywatnego

8.6.Partnerstwo publiczno-prywatne jako czynnik rozwoju rynku finansowego

8.7.Podsumowanie

9.Rozwiązania stosowane w projektach partnerstwa publiczno-prywatnego

9.1.Uwagi wstępne

9.2.Modele partnerstwa publiczno-prywatnego

9.2.1.Model BOT i jego warianty

9.2.2.Model DB i jego warianty

9.2.3.Umowy typu O & M i inne

9.2.4.Modele partnerstwa publiczno-prywatnego a rozwiązania stosowane w praktyce

9.2.5.Partnerstwo publiczno-prywatne a prywatyzacja

10.Partnerstwo publiczno-prywatne na świecie

10.1.Uwagi wstępne

10.2.Wielka Brytania

10.3.Inne kraje europejskie

10.4.Australia

10.5.Stany Zjednoczone Ameryki

- 10.6.Kanada
- 10.7.Republika Południowej Afryki
- 10.8.Podsumowanie

11.Partnerstwo publiczno-prywatne w Polsce

- 11.1.Uwagi wstępne
- 11.2.Partnerstwo publiczno-prywatne w Polsce w liczbach
- 11.3.Bariery rozwoju partnerstwa publiczno-prywatnego
 - 11.3.1.Uwagi wstępne
 - 11.3.2.Bariera psychologiczna
 - 11.3.3.Bariera edukacyjna
 - 11.3.4.Bariera prawna
 - 11.3.5.Bariera instytucjonalna
- 11.4.Podsumowanie

CZĘŚĆ II.MODEL POSTULATYWNY ROZWOJU PARTNERSTWA PUBLICZNO-PRYWATNEGO

12.Postulaty dotyczące rozwiązań instytucjonalnych i prawnych

- 12.1.Uwagi wstępne
- 12.2.Utworzenie Departamentu Partnerstwa Publiczno-Prywatnego w strukturze administracji rządowej
- 12.3.Optymalizacja rozwiązań prawnych w zakresie partnerstwa publiczno-prywatnego
- 12.4.Wprowadzenie dobrych praktyk w partnerstwie publiczno-prywatnym

13.Propozycje zadań dla rządu po utworzeniu odpowiednich struktur instytucjonalno-prawnych partnerstwa publiczno-prywatnego

- 13.1.Upowszechnienie informacji w zakresie partnerstwa publiczno-prywatnego
- 13.2.Opracowanie programu rozwoju partnerstwa publiczno-prywatnego
- 13.3.Standaryzacja w partnerstwie publiczno-prywatnym
 - 13.3.1.Uwagi wstępne
 - 13.3.2.Standaryzacja umów
 - 13.3.3.Wybór najlepszego sposobu realizacji przedsięwzięcia

13.3.4.Struktura finansowania projektowanego przedsięwzięcia

13.4.Zorganizowanie szkoleń z partnerstwa publiczno-
prywatnego

13.5.Poszukiwanie nowych rozwiązań w partnerstwie
publiczno-prywatnym

Zakończenie

Załączniki

Załącznik 1.Tryb legislacyjny ustawy o partnerstwie
publiczno-prywatnym z 2005 roku

Załącznik 2.Tryb legislacyjny ustawy o partnerstwie
publiczno-prywatnym z 2008 roku

Spis tabel

Spis schematów i wykresów

Literatura

Akty prawne

Źródła internetowe