

## Spis treści

### Wstęp

## **Rozdział 1. Rola funduszy strukturalnych w polityce regionalnej Unii Europejskiej**

- 1.1. Polityka strukturalna a regionalna – ujęcie teoretyczne
- 1.2. Polityka regionalna w praktyce
  - 1.2.1. Cel Konwergencja
  - 1.2.2. Cel Konkurencyjność i Zatrudnienie w Regionach
  - 1.2.3. Europejska Współpraca Terytorialna
  - 1.2.4. Procedura programowania polityki regionalnej UE w okresie 2007–2013
- 1.3. Możliwości realizacji polityki regionalnej w Polsce
  - 1.3.1. Cele krajowej polityki regionalnej
  - 1.3.2. Fundusze strukturalne jako źródło finansowania polityki regionalnej w Polsce
- 1.4. Reasumpcja

## **Rozdział 2. Metodyka zarządzania projektami unijnymi**

- 2.1. Istota projektu
- 2.2. Zarządzanie projektem
- 2.3. Projekty unijne – podstawowe pojęcia
- 2.4. Specyfika zarządzania projektami unijnymi
  - 2.4.1. Faza programowania
  - 2.4.2. Faza identyfikacji
  - 2.4.3. Faza formułowania
  - 2.4.4. Wdrażanie
  - 2.4.5. Ewaluacja i audyt
- 2.5. Analiza struktury logicznej projektu
- 2.6. Praktyczne aspekty zarządzania projektami unijnymi

## **Rozdział 3. Zespół projektowy**

- 3.1. Tworzenie zespołu projektowego
- 3.2. Kierownik zespołu projektowego
- 3.3. Motywowanie zespołu projektowego
- 3.4. Komunikacja w zespole projektowym
  - 3.4.1. Promocja projektu jako element komunikacji z otoczeniem
- 3.5. Struktura zespołu projektowego

## **Rozdział 4. Zarządzanie ryzykiem projektu**

- 4.1. Zakres
- 4.2. Czas
- 4.3. Budżet
- 4.4. Ograniczenie występowania ryzyka w projektach
  - 4.4.1. Metoda Earned Value

## **Rozdział 5. Innowacyjność w projektach unijnych**

- 5.1. Innowacje – podstawowe pojęcia
- 5.2. Znaczenie innowacyjności dla gospodarki polskiej
  - 5.2.1. Źródła finansowania działalności innowacyjnej w Polsce
  - 5.2.2. Wsparcie publiczne działalności innowacyjnej firm polskich
- 5.3. Innowacyjność a fundusze strukturalne
  - 5.3.1. Fundusze strukturalne ukierunkowane na wsparcie działań innowacyjnych polskich przedsiębiorstw
  - 5.3.2. Innowacyjność w Programie Operacyjnym Kapitał Ludzki
- 5.4. Społeczny wymiar innowacyjności

## **Rozdział 6. Partnerstwo w projektach unijnych**

- 6.1. Definicje, rodzaje i cele partnerstw w ujęciu teoretycznym
- 6.2. Zasada partnerstwa w programowaniu i realizacji funduszy strukturalnych
  - 6.2.1. Formy partnerstwa i ich znaczenie dla realizacji projektów
  - 6.2.2. Zasada partnerstwa w poszczególnych programach
  - 6.2.3. Partnerstwo publiczno-prywatne (PPP)
- 6.3. Płaszczyzny oddziaływania partnerstw
- 6.4. Zasada partnerstwa w okresach programowania 2007–2013 i 2014–2020
- 6.5. Reasumpcja

## **Rozdział 7. Zamówienia publiczne**

- 7.1. Zakres stosowania prawa zamówień publicznych
- 7.2. Tryb udzielania zamówień publicznych
- 7.3. Praktyka zamówień publicznych w projektach współfinansowanych z UE

## **Rozdział 8. Kwalifikowalność wydatków projektów unijnych**

- 8.1. Kwalifikowalność projektów – pojęcia podstawowe
- 8.2. Ogólne zasady kwalifikowalności wydatków
  - 8.2.1. Rozporządzenie Rady (WE) nr 1260/1999 z dnia 21 czerwca 1999 r.
  - 8.2.2. Rozporządzenie Komisji (WE) nr 448/2004 z dnia 10 marca 2004 r.
  - 8.2.3. Rozporządzenie Rady (WE) nr 1083/2006 z dnia 11 lipca 2006 r.
- 8.3. Szczegółowe kryteria kwalifikowalności projektów
- 8.4. Etapy oceny kwalifikowalności wydatków w projekcie w ramach systemu wdrażania i zarządzania funduszami strukturalnymi

## **Bibliografia**

## **Wykaz tabel i rysunków**

