

Spis treści

Wstęp

Rozdział 1. Partnerstwo publiczno-prywatne – charakterystyka

- 1.1. Problemy definicyjne związane z PPP
- 1.2. Partnerstwo publiczno-prywatne w prawie, w orzecznictwie i w dokumentach unijnych
- 1.3. Schematy współpracy w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego
- 1.4. Podmioty zaangażowane w partnerstwo publiczno-prywatne i ich rola
- 1.5. Rodzaje umów występujących w projektach PPP
- 1.6. Podsumowanie

Rozdział 2. Stanowisko Unii Europejskiej wobec partnerstwa publiczno-prywatnego

- 2.1. Stanowisko Komisji Europejskiej
- 2.2. Stanowisko Europejskiego Komitetu Ekonomiczno-Społecznego i Komitetu Regionów
- 2.3. PPP na poziomie unijnym – przykłady
- 2.4. Podsumowanie

Rozdział 3. Partnerstwo publiczno-prywatne jako wynik procesu zbliżenia sfery publicznej i prywatnej

- 3.1. Pojęcie „pogoni za rentą”
- 3.2. Prawodawstwo unijne jako czynnik sprzyjający pogoni za rentą
- 3.3. Partnerstwo publiczno-prywatne jako pochodna polityki interwencjonizmu

Rozdział 4. Korzyści i zagrożenia wynikające ze stosowania partnerstwa publiczno-prywatnego

- 4.1. Wprowadzenie
- 4.2. PPP a ograniczenia budżetowe
- 4.3. PPP a podział ryzyka
- 4.4. PPP a value for money
- 4.5. PPP a jakość i efektywność usług
- 4.6. Podsumowanie

Rozdział 5. Koncesje w prawie europejskim

- 5.1. Koncesja w obecnym stanie prawnym
- 5.2. Cele projektu dyrektywy 2011/0437
- 5.3. Najważniejsze terminy stosowane w projekcie dyrektywy 2011/0437
- 5.4. Szacowanie wartości koncesji
- 5.5. Dostęp do informacji i transparentność procedur

- 5.6. Warunki ubiegania się o koncesję
- 5.7. Proces określania przedmiotu koncesji i wyboru oferty
- 5.8. Elastyczność umów koncesyjnych

Zakończenie

Bibliografia